

# GIOVANNI **Innocenti**

*Nato a Firenze, 07/06/1973*

*Residente: Prato/ Italia*

*Cellulare italia # +39 3393547560 Cellulare Cina # +86 15800620889,*

*Email: [contevaj@gmail.com](mailto:contevaj@gmail.com)*

## Istruzione

**Scuola Media Superiore:** I.T.C. CAPITINI, ragioneria con indirizzo commercio estero - Agliana (PT), Italia

**Titoli Accademici:** Univerista' degli studi di Firenze, Facolta' di Giurisprudenza, Firenze, Italia

## Abilita'

- Creativo, organizzato, abituato a lavorare sotto pressione con autonomia ed indipendenza, competenza sulla gestione aziendale, background internazionale e multiculturale, umilta', tenacia, pazienza e passione, networking

Esperienze in:

- Assistenza per la ricerca e sviluppo collezioni di tessuti asiatici
- Contrattazione con fornitori (prezzi,logistica, pagamenti)
- Procedure import/export
- Gestione operative ed amministrativa di filiale estera per conto di una importante azienda tessile italiana
- Budgeting, contabilita' ordinaria, controllo parte finanziaria
- Pagamenti internazionali
- Gestione risorse umane
- Gestione vendite export per clienti internazionali (Europa, USA e China)

## Esperienze

**RICCIARINI TESSILE S.p.a – ENTERTEX999, Export Manager**  
Azienda tessile , Arezzo Sede Principale

Arezzo – Italy  
dal 2012 – corrente

- Export Manager per la clientela estera relativamente alla divisione di tessuto asiatico linea Entertext, consolidamento del fatturato ed espansione di nuova clientela
- Frequenti visite a buyer in Europa (Spagna, UK, Francia) ed in America (NYC, LA), definizione e gestione degli ordini, triangolazioni con il Far East
- Supervisione e controllo della filiale Cinese a Shanghai, Cina (3/4 visite l'anno)
- Promozione e vendita a brand cinesi dei tessuti Made in Italy del Gruppo RICCIARINI TESSILE (**RICCIARINI COLLECTION ITALIA, THE BOX e LANIFICIO DEL CASENTINO**)

**RICCIARINI TESSILE S.p.a – ENTERTEX999, General Manager**  
Azienda tessile, Shanghai Branch

Shanghai - China  
dal 2006 al 2012

- Costituzione e start up della società di diritto cinese (WFOE) **ENTERTEX999 Co. Ltd**
- General Manager con carica di AD, gestione ordinaria della società controllata, totale 12 dipendenti
- Contrattazione con fornitori (prezzo, forme di pagamento, logistica, procedure di controllo qualità)
- Sviluppo e ricerca di nuovi fornitori corrispondenti alle esigenze di stile e di prezzo per i vari mercati di riferimento
- Interfaccia e comunicazione con i clienti finali, i loro office buyer o relativi fasonisti localizzati prevalentemente nel Far East
- Visite fiere di settore, esposizione in alcune di esse (PV, Texworld, Frankfurt Messe)
- Ricerca e gestione delle risorse umane
- Controllo di tutte le procedure inerenti ai pagamenti internazionali (LC, TT, CAD, DP etc.)
- Gestione della parte finanziaria, budgeting, controllo della liquidità e rapporto con banche estere per eventuali anticipi di tesoreria o forfaiting sui crediti documentati
- Tassazione locale e reimpatrio utili societari, contrattualistica internazionale
- Approccio commerciale al mercato interno cinese per la rivendita del tessuto Made in Italy a brand locali (con base in Shanghai, Hangzhou, Shenzhen, Pechino, Hong Kong)

**PROMODA, Project Manager**  
Joint Venture Taiwan/Italia

Shanghai – China  
dal 2005 al 2006

- Mansioni di supervisore per la parte italiana e consolidamento della attività di trading della medesima, settore tessuto/abbigliamento (produzioni per clienti come **Phard, Extin, Gruppo Aeffe, Intertext, Maglificio Simom, Emporio Junior**, etc)
- Supervisione e valutazione del lavoro dei singoli merchandiser, visite ai vari fornitori cinesi (situati in prevalenza nello Jiangsu, Zhejiang, Shandong, Guangdong), assistenza ai clienti finali, comunicazione e relazione sul risultato di gestione con la casa madre
- Specializzazione nel commercio internazionale per le pratiche ordinarie di export, selezione ed assunzione di collaboratori locali

Nell'aprile del 2005 abbiamo avuto mandato per un accordo di distribuzione commerciale in tutto il territorio della RPC per il marchio di abbigliamento femminile **DIXIE** (Vanilla Be) con la conseguente apertura di 2 punti vendita nella città di Shanghai

Creazione della rete di distributori in altre parti della Cina con fiere a Pechino (Chick Exhibition assieme alla Premiere Classe francese), assunzione di un team per marketing e branding, gestione dei due punti vendita e creazione del IRP system per il controllo degli stock

Abbiamo condotto anche ricerche di mercato per la vendita di altre marche di abbigliamento (**Tresboosh, Flavio Castellani, Cinzia Rocca**), pellicceria (**Henry Fisher, Buyers ZMD Group**), borse (**Fabrizio Poker**) accessori di moda (**Angela Caputi**)

- Ho svolto tutta la fase del praticantato post laurea occupandomi prevalentemente diritto societario, internazionale, commerciale e fallimentare.

## Lingue straniere

- Italiano, madre lingua
- Inglese, fluente in scritto ed orale
- Mandarino, basico solo parlato
- Francese e Tedesco, primo livello

## PC

- Windows XP
- Excel, PowerPoint, Outlook, Mozilla, Word
- MAC OS X Leopard

Con la presente autorizzo l'uso ed il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D. Lgs.196/2003.

G.I.

